2026 en verder:

Vooruitblik naar de komende 5 jaar

Betreft investeringen in Pulse4all B.V. (hierna te noemen “Pulse4all”). Er is een door de AFM goedgekeurd prospectus beschikbaar via www.invest.pulse4all.nl/obligaties/. De goedkeuring is geen aanprijzing van de effecten. Lees het prospectus vóór uw beleggingsbeslissing om de risico's en voordelen volledig te begrijpen.

Ervaren ondernemers Peter Houtzagers (CEO) & Robert Cornelisse (COO)

Contact Center 2Contact (1998)

Voedings Supplementen Flinndal (2005)

Credit Management Certin (2009)

4e venture Robert & Peter (2023)

Vóór de samenwerking met Robert heeft Peter in totaal meer dan 10 succesvolle ondernemingen opgericht sinds 1989, zie daarvoor zijn LinkedIn profiel.

Samenvatting

- Pulse4all streeft naar **maximale toegankelijkheid** van **werkende AED's** voor een brede doelgroep
- Voor een **vast bedrag per maand is alles inbegrepen** in het abonnement:
  een Philips AED, onderhoud, omruil na inzet en een all-risk verzekering
- Klanten ervaren **gemak**, **gemoedsrust** en worden zo veel mogelijk **ontzorgd**
- Pulse4all weet de **B2C markt in hoog volume te ontsluiten**
- Ambities Pulse4all B.V. dus geen garantie voor de toekomst. Realisatie is afhankelijk van risicofactoren uit Hoofdstuk 3 van het Prospectus:
  - Financieringsbehoefte: EUR 25 - 100 miljoen tot aan 2030
  - AED portefeuille in 2030 van 25.000-100.000 AED’s
- Indien alle externe financiering volledig opdroogt, biedt de reeds aanwezige repeterende kasstroom uit de AED portefeuille een buffer voor investeerders

De bestaande portefeuille genereert terugkerende inkomsten. Additionele financiering is gericht op verdere groei.

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Mondial AED markt

In miljarden $	2023	CAGR*	2030
Global Automated External Defibrillator Market Size & Outlook	$3.51	9.7%	$6.71

*) CAGR: Compound Annual Growth Rate (Samengestelde jaarlijkse groeivoet)

- Gemiddelde groei per jaar 9,70%, **2030 marktomvang $6,7 miljard (+ 90% t.o.v. 2023)**
- **Extra groei** door recente ontwikkelingen
  - Naar 6-minuut zones (zoals in Nederland gerealiseerd), en daarna naar 3-minuut zones
  - Nieuw aanbod schept nieuwe vraag (AED abonnement, Buurt-AED)

Conclusie: de mondiale AED markt is groot en groeiend, met extra groeipotentieel

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Pulse4all

Philips AED abonnement propositie

- **Volledig ontzorgd** - de klant hoeft nergens over na te denken, alles is verzorgd en geregeld, nooit extra kosten en de zekerheid van een altijd inzetbare AED én qua kosten vergelijkbaar met koop + onderhoud
- **Koeriersdienst in plaats van buitendienst** - bij onderhoud, na inzet of bij storing wordt de AED ter plekke omgeruild via standaard koeriersdienst
- **Geen kapitaalbeslag** - geen investeringen in kostbare apparaten; een Philips AED is bij het maandbedrag inbegrepen
- **Maximale betrouwbaarheid** - punctueel uitgevoerd onderhoud en rigide dagelijkse Philips AED zelftesten en een knipperend groen lampje bieden een hoge mate van zekerheid over de correcte werking
- **Maatschappelijke impact** - circulair model voor duurzaam hergebruik van componenten én een verantwoorde afvoer van end-of-life producten

De marktvraag is zo groot gebleken dat het financieringstempo het groeitempo dicteert.

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Drievoudig positieve impact

- **Het redden van mensenlevens** - hoe meer AED's er geplaatst worden, hoe meer mensenlevens er gered worden!
- **Het model is 100% circulair en milieuvriendelijk**
  - Elke AED of verbruiksartikel dat het magazijn verlaat, komt altijd weer terug in het magazijn
  - Alle End-of-Life producten en onderdelen die niet herbruikbaar zijn, worden verantwoord afgevoerd
  - Herbruikbare onderdelen worden uit de AED gehaald en verkocht
- **Minder brandstof, lagere kosten** - een standaard koeriersdienst is veel efficiënter vergelijken met buitendienst technici die in busjes rondrijden

Pulse4all is een unieke AED aanbieder vanwege de drievoudige positieve impact.

Levensreddend

Circulair

Milieuvriendelijk

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Zoveel mogelijk uitbesteden

- Kerntaken: **financiering, verkoop, (financiële) rapportage en innovatie**
- Alle overige zaken zijn **uitbesteed**
  - **AED onderhoud, voorraadbeheer, service en logistiek** door verschillende partijen
  - Alle klantcontacten verzorgd door **multilingual call center** in Barcelona
- Accountant (BDO), jurist (LYND) en belastingadviseur (AKD)

- Opening van een nieuwe markt is **in essentie een vertaal operatie**:
  - Website, campagnes, advertenties en landing pages
  - Customer- en workflows en call center scripts
- **Geen lokaal personeel** in een land, of uitbreiding Pulse4all team nodig
- **Goede lokalisatie** (entiteit, telefoonnummer, bankrekening) belangrijk voor vertrouwen

Veel uitbesteden houdt de vaste kosten laag en het Pulse4all team krachtig, wendbaar en compact. Internationaal opschalen vergt beperkte investeringen en lokaal personeel is niet nodig.

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Top Google Ranking 1 feb 2026

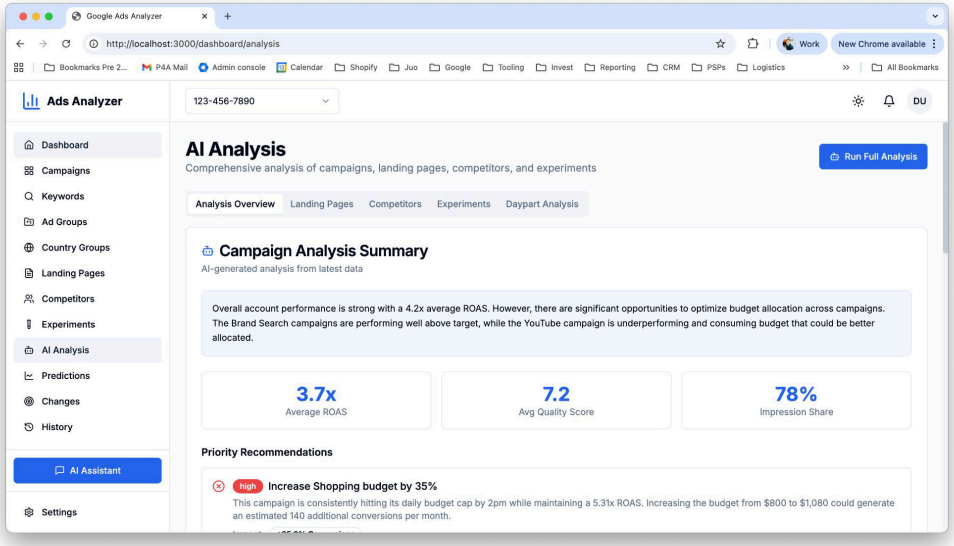
"You" is the Pulse4all ranking in Google, als voorbeeld hier het Verenigd Koninkrijk

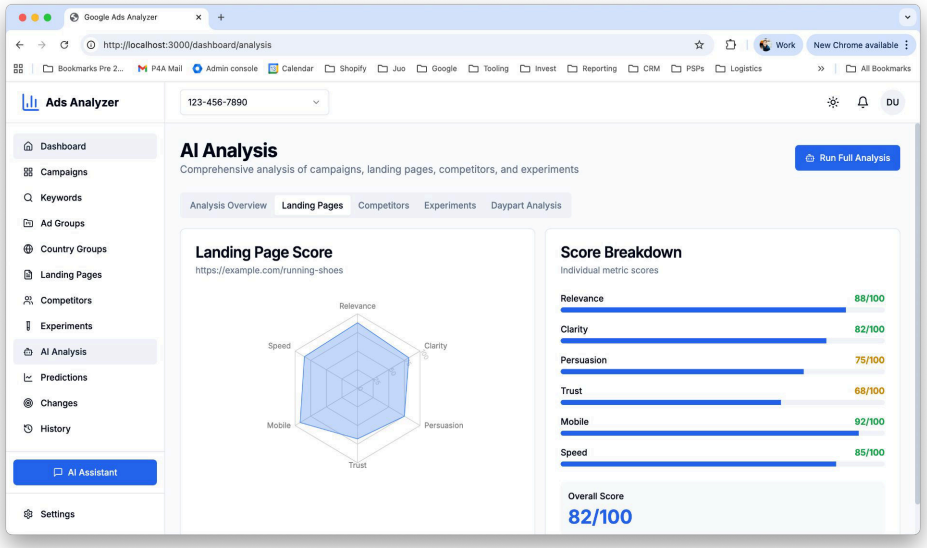
Auction Insights	Abs. Top of Page	Top of Page	Impression Share
You #1	58,96%	77,35%	39,36%
defibwarehouse.co.uk	33,56%	75,69%	24,06%
defibmachines.co.uk	17,62%	70,42%	< 10%
sja.org.uk	16,24%	72,13%	10,13%
defibworld.org	14,84%	59,93%	< 10%
defibshop.co.uk	13,63%	74,26%	11,14%
bhf.org.uk	9,26%	73,72%	< 10%
amazon.co.uk	6,03%	74,47%	< 10%

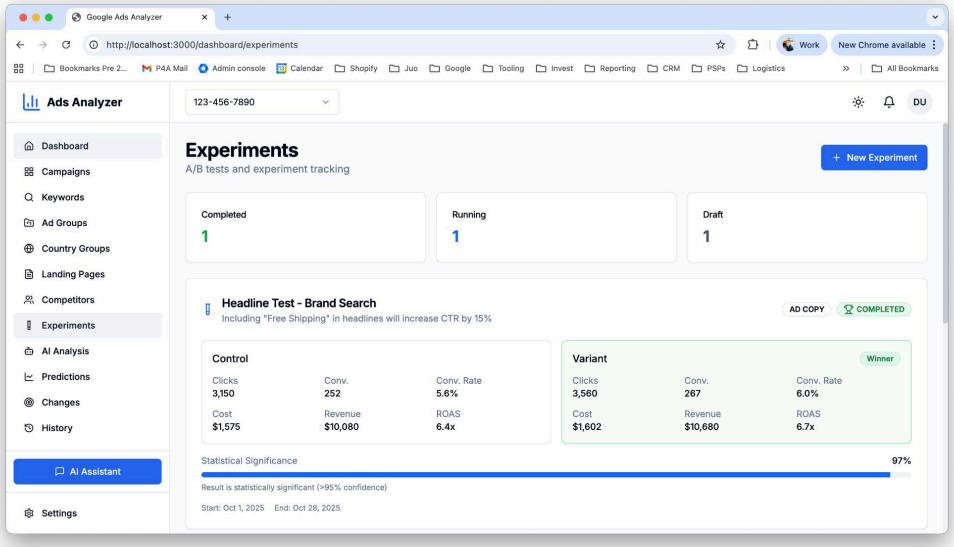
Een belangrijke reden voor de goede Google ranking is de intensieve inzet van A.I.

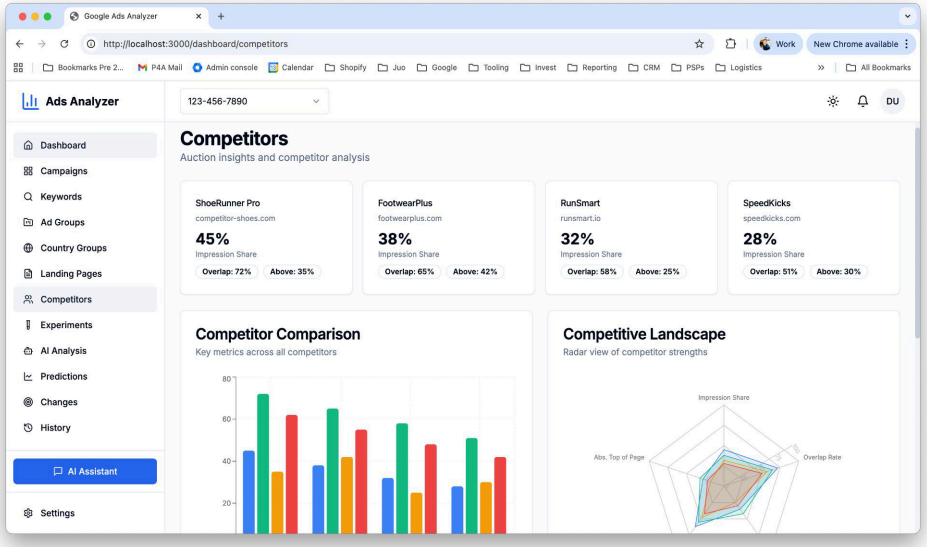
Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Intensieve inzet AI (als voorbeeld Google Analyse)









Pulse4all B.V. levert in 2025 op alle fronten

- Pulse4all B.V. heeft in 2025 de verkoopaantallen weten te verhogen met ongeveer 262,5% ten opzichte van 2024
- Zowel de klantretentie als het betaalgedrag laten een positieve ontwikkeling zien ten opzichte van voorgaande jaren
- Pulse4all B.V. is aanwezig in 5 Europese landen
- Het aantal vaste medewerkers is nauwelijks toegenomen (van 12 FTE eind 2024 naar 14 FTE eind 2025)
- Voor exacte cijfers verwijzen wij naar het Prospectus

De bestaande portefeuille genereert terugkerende inkomsten. Additionele financiering is gericht op verdere groei

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Schaalbaar verdienmodel

- Brutowinst bijdrage abonnementsmodel per AED: verwachting van ca. €3.500 gedurende de verwachte technische levensduur van 14 jaar, (opzeggingen, onvoorziene kosten en inflatie niet meegenomen)
- Voorspelbare onderhoudskosten: 98% van het onderhoud is preventief en wordt conform fabrieksvoorschriften eenmaal in de twee jaar gepland
- Nagenoeg geen AED slijtage (minimale wear & tear) - hoogstens optische gebruikssporen op de tas
- Weinig tot geen invloeden van trends, mode, of technische innovatie
- Hoge kwaliteit kasstromen: Goede klantloyaliteit, stabiel betaalgedrag en brede spreiding over veel kleine klanten
- Het bedrijfsmodel komt tot leven bij hoge volumes

Hoge marges, voorspelbare kosten, geen slijtage, weinig opzeggingen, veel kleine klanten - De combinatie van deze factoren resulteert in een schaalbaar bedrijfsmodel

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.

Verdienmodel per individuele AED

Het abonnementsmodel is zo ingericht dat een individuele AED naar verwachting vanaf jaar 4 tot 5 zijn directe kosten terugverdient

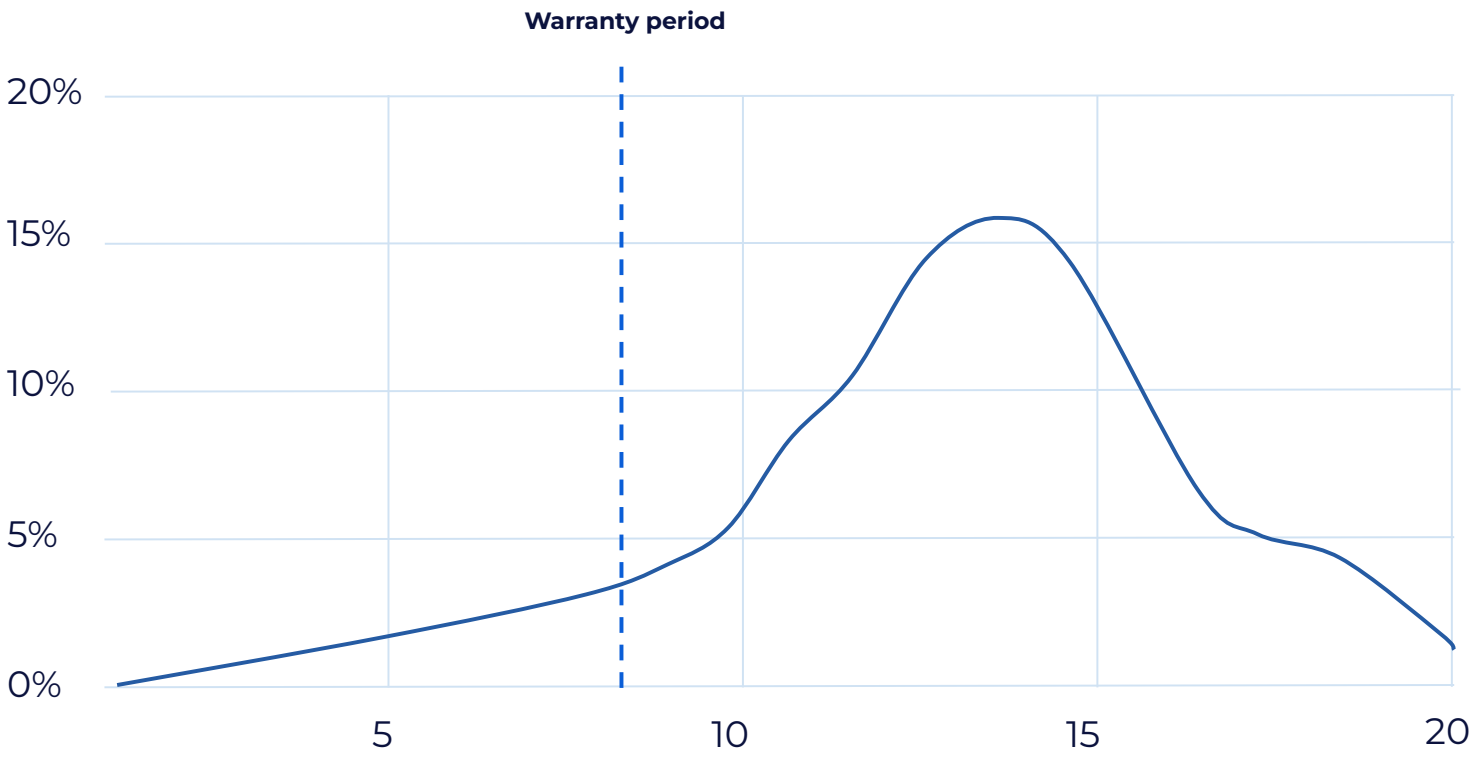
	0 jaar	4 jaar	6 jaar	8 jaar	12 jaar	14 jaar
Omzet uit abonnementen	0	1,680	2,520	3,360	5,040	5,880
- CAC	(260)	(260)	(260)	(260)	(260)	(260)
- AED kostprijs	(1.010)	(1.010)	(1.010)	(1.010)	(1.010)	(1.010)
- AED onderhoud	0	(180)	(436)	(575)	(970)	(990)
Indicatieve winstbijdrage	(1,270)	+230	+814	+1,515	+2,800	+3,620

Break even per AED na circa 4 jaar. Na de terugverdienperiode blijft een AED gemiddeld nog circa 10 jaar operationeel

Let op: Deze berekening is gebaseerd op het huidige abonnementstarief van circa EUR 35 per maand en de verwachte technische levensduur van 14 jaar. Opzeggingen, onvoorziene kosten, inflatie en financieringskosten zijn niet meegenomen. De werkelijke resultaten kunnen materieel afwijken.

Pulse4all

Technische levensduur Philips AED



Pulse4all verlengt de inzetbaarheid van Philips AED's met 75%. Niet alleen een substantiële bijdrage aan de hoge winstgevendheid, ook nog eens goed voor het milieu.

- Philips fabrieksgarantie 8 jaar
- Gemiddeld circa 14 jaar operationeel inzetbaar
- Dagelijkse zelftests van Philips zijn meest rigide in markt
- Philips garandeert goede werking 100% bij groen knipperend lampje - ook na afloop van de garantieperiode
- Philips: Marktleider met wereldwijd twee miljoen AED's geleverd

Reclame. Beleggen brengt risico's met zich mee. U kunt uw inleg geheel of gedeeltelijk verliezen.